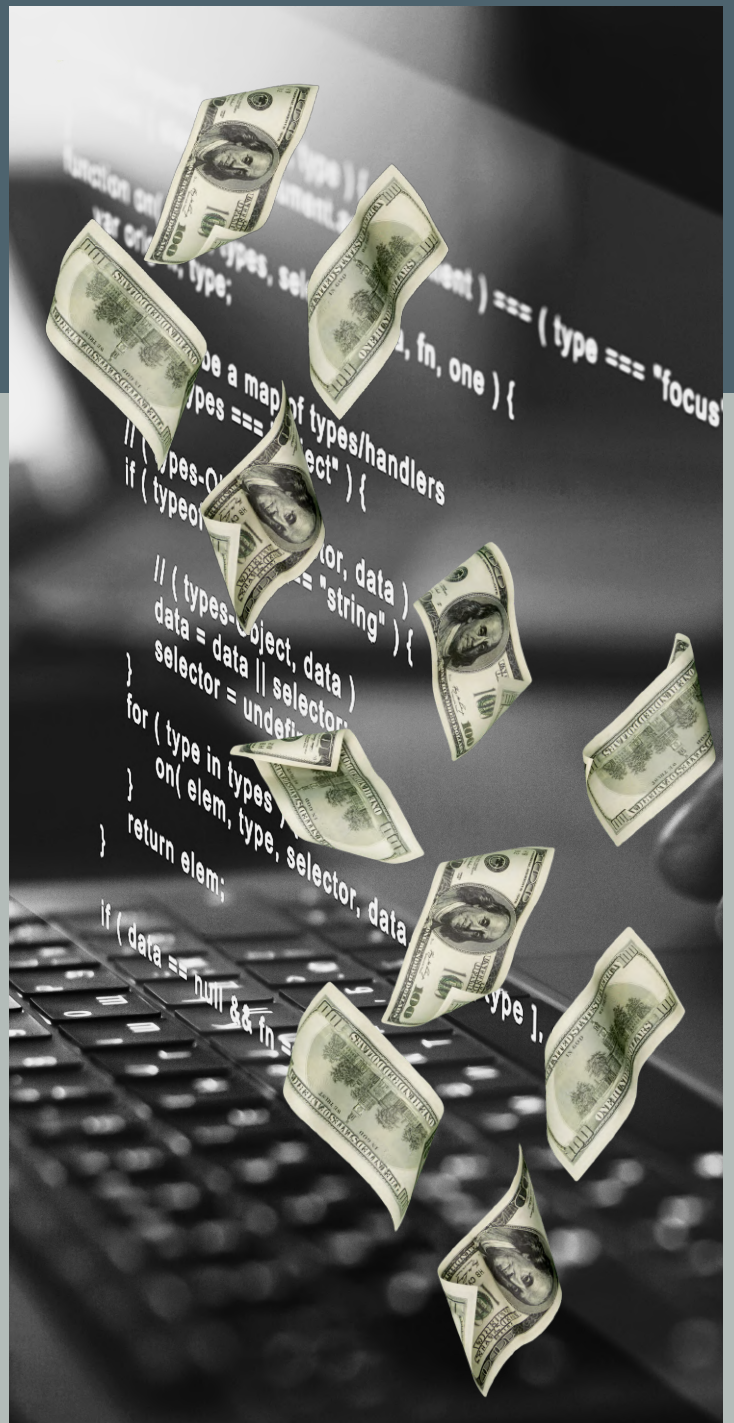


THE CODE TO CASH

Kraak jouw code voor meer winst

Dag 2



Vandaag, op de tweede dag van The Code to Cash, laat ik je zien wat de mogelijkheden zijn om winstkansen te verzilveren voor meer CASH.

Alle voorbeelden die ik vandaag heb gegeven zijn voorbeelden van echte ondernemers.

Van mijn klanten. Doodnormale (wel speciale 😊) mensen die lef tonen, durven om te doen en stap voor stap strategische acties implementeren.

Strategische winstgevende acties die we altijd bepalen op basis van jouw bedrijf. Op basis van de kansen die we zien in jouw cijfers en passen bij jouw bedrijf.

Dat is financieel leiderschap. Dan kraken we de code voor meer winst.

Let's go! Marissa

Grip op je geld

=

Grip op jouw droombedrijf

=

Grip op jouw droomleven.



We bespraken dat je op een wankel fundament niet kunt schalen. Als je terugblijkt op dag 1 en de sessie van dag 2. Wat is voor jouw bedrijf dan het meest urgent om jouw doel te kunnen realiseren?

Sterker maken van het financieel fundament

Opschalen van jouw huidige model



Onderdeel 1: Kies voor CASH

Het is waanzin om te denken dat de CODE TO CASH 'zomaar' wordt gekraakt. Als je verandering wil, moet je simpelweg kiezen voor verandering.

Winst is namelijk iets waar je bewust voor KIEST....en niet per ongeluk het gevolg van....

In de live-training van vandaag hebben we verschillende casussen besproken waar er keer op keer wordt gekozen voor CASH, ook al is de gemaakte keuze steeds anders.

De punten die namelijk resulteren in de meeste cash verschillen per bedrijf.

Hieronder vind je (een gedeelte) van de pijlers terug. Geef voor de relevante pijlers aan welke actie je er voor jezelf aan koppelt.

Je hoeft niet aan elke pijler een actie te koppelen; niet alle pijlers zijn relevant voor alle bedrijven.



Pijler	Uitleg pijler	Concrete actie voor mijn bedrijf
Gemiddelde winst per product/dienst verhogen	Bijvoorbeeld door: <ul style="list-style-type: none"> • Het verhogen van jouw prijzen; • Bepaalde producten/diensten schrappen uit jouw aanbod; • Het aanpassen van jouw aanbod; • Een inkoopplanning te hebben waardoor je minder met korting hoeft te verkopen. 	
Nutteloze kosten schrappen	Het schrappen van kosten die niet bijdragen aan de groei van jouw bedrijf of tijd voor je besparen.	
Beter benutten van de capaciteit in jouw bedrijf (meer klanten zonder meer (vaste) kosten)	Bijvoorbeeld door: <ul style="list-style-type: none"> • Betere planning waardoor er minder gaten in de agenda zijn; • Slimmere processen zodat je minder 'no-shows' hebt op afspraken. • Meer consistentie in jouw acties en daardoor in de aanvragen van nieuwe klanten. • Duidelijkere werkprocessen zodat je jouw personeel efficiënter kunt inzetten. 	

Pijler	Uitleg pijler	Concrete actie voor mijn bedrijf
Vergroten van de waarde van een klant	<p>Bijvoorbeeld door:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Vaker een (vervolg)aanbod te doen • Een groter aanbod te doen (bijpassende producten / bundels); • Klanten vaker terug te laten keren (slimmer inzetten van marketing na de eerste aankoop). 	
Verder opschalen van jouw huidige bedrijf	<p>De omzet van jouw bedrijf groeit harder dan jouw kosten en investeringen.</p> <p>Bijvoorbeeld door:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Uitbesteden van de randzaken (die zonde zijn van jouw tijd) waardoor jij jouw tijd kan besteden aan activiteiten die opleveren; • Investeren in meer capaciteit (bijvoorbeeld personeel) omdat je al hebt berekend dat jouw prijzen kloppen en dit oplevert; • Investeren in marketing omdat je weet wat jouw marketing moet opleveren; • Toevoegen van een nieuwe verkoopkanaal (bijvoorbeeld B2B) omdat je hebt berekend dat de winstmarges op jouw producten hoog genoeg zijn om ook aan de zakelijke markt te verkopen. • Het toevoegen van een schaalbaar aanbod aan jouw huidige aanbod (niet meer extra tijd, wel extra waarde voor de klant) <p><i>Bereken altijd eerst wat jouw investering minimaal moet opleveren qua omzet voor een winstgevende investering.</i></p>	

Is het voor jou vooral van belang om bedrijfsactiviteiten te schrappen, toe te voegen, te verbeteren of mag jij gaan schalen?



Disclaimer: Het kan zijn dat je deze vragen lastig vindt om te beantwoorden. Dit kan komen omdat je nog te weinig (diepgaande) helderheid hebt over de huidige situatie of niet ziet wat de mogelijkheden zijn.

Je hebt altijd een blinde vlek voor je eigen business én je kunt niet weten wat je niet weet.

Twijfel je over welke stappen je mag zetten om écht te kunnen kiezen voor CASH? Dan help ik je graag verder in The Money Making Impact School of in Expand.

Op basis van wat ik nu weet en heb geleerd in de training, hoe score je op het onderdeel Kies voor CASH?

1: Hier moet ik snel mee aan de slag.

10: Yes, piekfijn in orde!

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Punten op het onderdeel Kies voor CASH



Onderdeel 2: Winstgevende weken

We kunnen ontelbare spreadsheets invullen en grasduinen in honderden berekeningen. Berekeningen geven je helderheid en sturing; maar van enkel een spreadsheet invullen is nog nooit iemand rijk geworden.

‘Een financieel plan zonder actie is als een auto zonder motor. Je kunt wel hopen dat hij in beweging komt, maar dat is ijdele hoop’.

Winstgevendheid is het logische gevolg van het consistent uitvoeren van winstgevende acties.

Geruststellende spoiler: Door het werken met een actieplan word je een finisher in plaats van een starter en dat is iets heel anders dan buitensporig druk zijn.

Als je nu naar jouw agenda kijkt van de afgelopen week. Hoeveel procent (ongeveer 😊) van deze taken zijn to-do's en hoeveel van deze taken zijn winstgevende acties?

Heb je helder welke acties je moet toevoegen om jouw doelen te behalen?

Op basis van wat ik nu weet en heb geleerd in de training, hoe score je op het onderdeel Winstgevende weken?

1: Hier moet ik snel mee aan de slag.

10: Yes, piekfijn in orde!

12345678910

Punten op het onderdeel Winstgevende weken.

Onderdeel 3: Manage je winst

‘If you don’t manage your money, money will manage you’

Dit klinkt cliché, maar ik zie het steeds weer gebeuren. Als je volle bak gaat schalen en je kunt je geld niet managen, dan heeft het weinig nut.



In de training van vandaag heb ik je meerdere tools gegeven om jouw winst te managen, grip te houden op jouw cijfers en continu te kiezen voor meer cash. Hieronder kun je aanvinken wat jij al hebt staan om jouw winst te managen.

	Ja	Nee
1 Heb je een persoonlijk financieel dashboard waarin je binnen 10 minuten kan zien hoe je er financieel écht voor staat? Of je op koers bent voor jouw doelen en waar je mag bijsturen?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
2 Heb je, juist bij wisselende inkomsten en uitgaven (zoals voorfinanciering van voorraad of projecten), een helder cashflow overzicht zodat je weet wat je wanneer kunt verwachten?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
3 Heeft jouw omzet die binnenkomt een bestemming? Weet je wat je van het geld wat binnenkomt opzij moet zetten voor de belastingdienst, wat mijn eigen salaris is, wat ik spaar voor de buffer, wat de winst is en wat een goed budget is voor kosten?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
4 Verlies je weinig / geen tijd aan nutteloze zaken omdat je sterke operationele processen hebt (administratie etc)?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
5 Analyseer jij elke maand jouw werkelijke cijfers in vergelijking met het plan en volg jij krachtig op om elke maand jouw bedrijf winstgevender te maken?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Hoeveel keer JA heb je op bovenstaande vragen kunnen antwoorden?

Op basis van wat ik nu weet en heb geleerd in de training, hoe scoor je op het onderdeel Manage je winst?

1: Hier moet ik snel mee aan de slag.

10: Yes, piekfijn in orde!

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Punten op het onderdeel Manage je winst?

En dan nu de hamvraag: Als je jouw punten optelt op de verschillende onderdelen, wat is dan jouw totaalscore?

(Financiële) helderheid over jouw vertrekpunt:

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

(Financiële) helderheid over jouw yes-cash situatie:

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Moed tonen als ondernemer en jij als drijvende kracht voor het realiseren van jouw doelen:

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Cijfers omzetten in strategie zodat je kiest voor winst:

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Strategie omzetten in winstgevende acties voor resultaat:

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Het managen van jouw winst zodat je het niet verliest:

1 2 3 4 5 6 7 8 9 10

Totaal aantal punten:

Ben je blij met het aantal punten wat je hebt gescoord en voel je dat het voldoende is om jouw (business) doelen te bereiken?

Ja

Nee

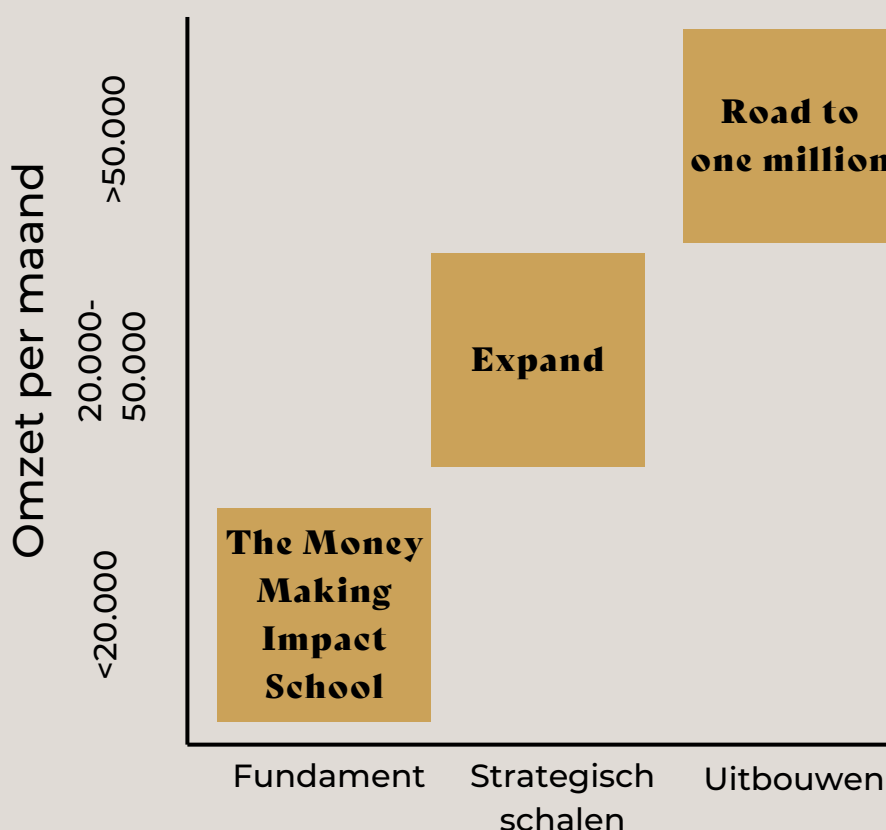
<40 punten

Volgens mij zijn er nog wat 'verbeterpunten' en mogen we die razendsnel oplossen zodat jij jouw droombedrijf kunt realiseren. Lees even verder voor mijn oplossing: [The Money Making Impact School](#)

>40 punten

Gefeliciteerd! Is je huidige banksaldo ook in lijn met deze omzet? Ben je blij als je jouw huidige winst deelt door het aantal uren dat je werkt? Zo ja, ben je klaar om sneller en strategischer te schalen? Dan nodig ik je graag uit om te onderzoeken of mijn gevorderde programma [Expand](#) voor jou de meest geschikte keuze is.

De onderstaande tabel geeft een goede indicatie welk programma het beste bij je past. Twijfel je wat er passend is? Plan dan vooral even een call in!



The Money Making Impact School

Het programma voor ondernemers die zichzelf serieus nemen, een stevig financieel fundament willen om daarna verder door te schalen. Dit programma is voor jou als je meteen een vliegende start wil maken of als je al even bezig bent, nu nog te weinig winst draait, en een strategische blik mist op de winstkansen in jouw bedrijf.

In dit programma krijgen we jouw cijfers kraakhelder op de meest simpele manier en bouwen we een strategisch financieel plan en actieplan zodat jij weet wat je moet doen voor resultaat. Je weet het niet alleen; we implementeren samen zodat we van doelen stellen naar doelen behalen gaan.

Dit programma kent verschillende 'tracks' - een voor salons/klinieken, een voor creatieve dienstverleners en een voor makers met een fysiek product/webshops.

Scan de QR code voor meer informatie



The Money Making Impact School

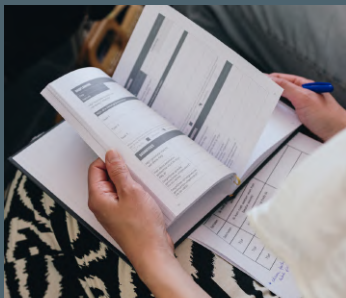
- Online omgeving met modules, lessen, templates en werkboeken
- 2x per maand persoonlijke groepsessies voor vragen en casussen;
- Maandelijks een gast masterclass met een expert op het gebied van sales/marketing;
- Onbeperkt vragen stellen in de community aan Team Marissa Bonants;
- Buddysysteem (optioneel)



Tijdelijke bonussen als je voor vrijdag 29 maart 00:00 instapt in The Money Making Impact School



300 euro korting



Mijn fysieke Money Planner
met de post opgestuurd



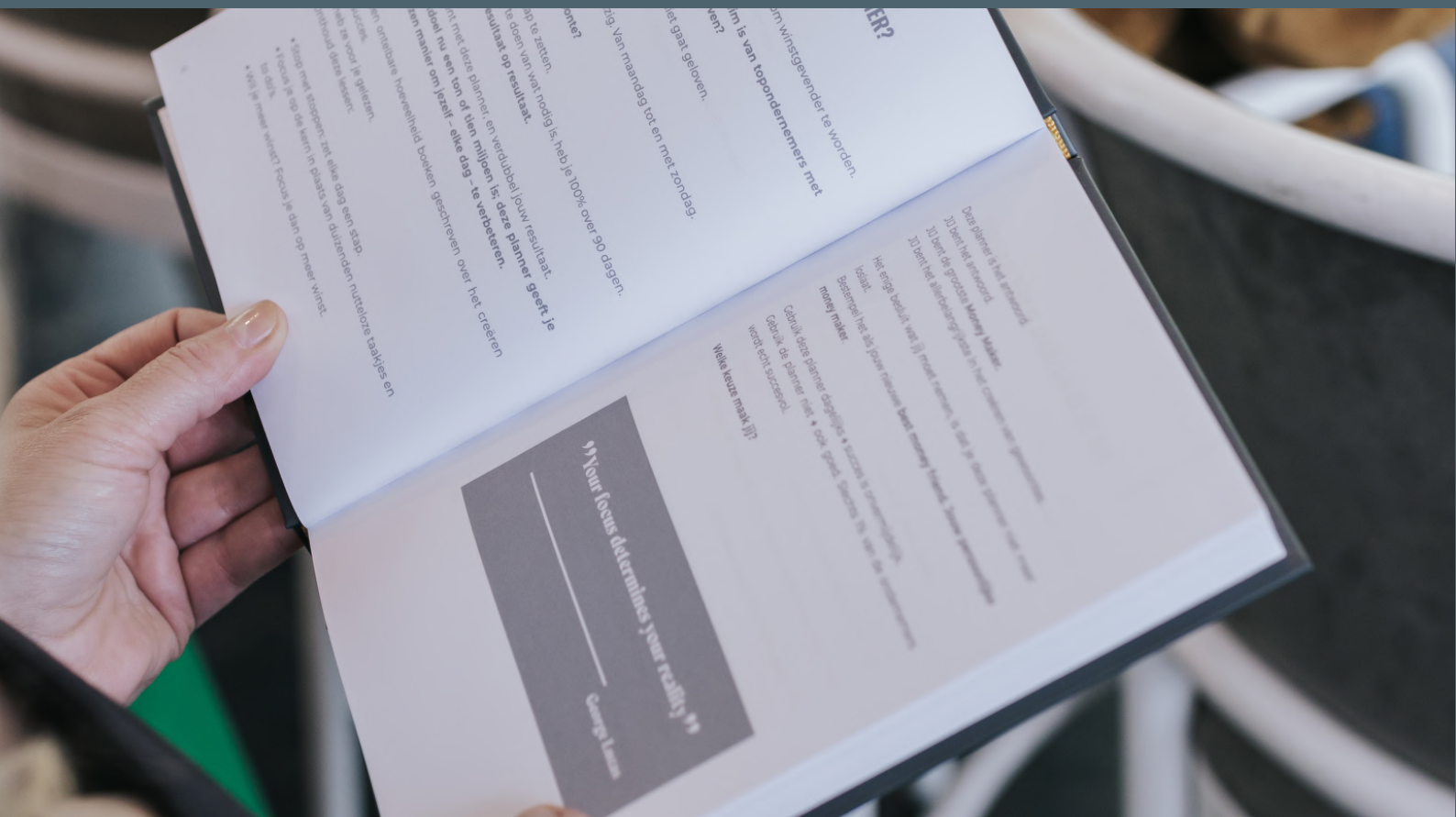
VIP toegang tot mijn evenement
op 24 mei waarin strategisch en
actiegericht aan de slag gaan.



De mogelijkheid om in 12 termijnen te investeren.



Een complete library (beter dan netflix 😊) met trainingen op het gebied van adverteren, organische marketing, PR en trainingen van ondernemers met miljoenenbedrijven (zoals de CEO van het Nederlandse tassen merk Kassi).



Yes! Ik neem een krachtig besluit en doe mee met The Money Making Impact School!



Scan de QR code en meld je aan. Na aanmelding ontvang je direct toegang en alle informatie. Vergeet niet de kortingscode!

MONEYS1

MONEYS6

MONEYS12



R

Rose July

1 review

★★★★★ 3 maanden geleden

Bij Marissa moet je zijn als je je bedrijf naar een nieuw niveau wilt tillen! Ze geeft je op een ontzettend duidelijke manier inzicht in de cijfers van je bedrijf, waardoor je de financiën zelfs nog leuk gaat vinden! (Wie had dat gedacht) Een investering in Marissa is eentje die je de rest van je (ondernemers) leven veel waard zal zijn. Ze denkt ook nog eens mee met alle creatieve ideeën en kijkt naar wat er écht bij je zou passen. Als ik een ding anders zou doen, zou ik willen dat ik vanaf dag 1 met Marissa haar traject was gestart haha!

5,0

★★★★★

82 reviews

**Regi vd ende**

7 reviews

★★★★★ 4 maanden geleden

Een trainingstraject bij Marissa, was de beste stap binnen mijn ondernemers avontuur, niet langer meer op gevoel ondernemen, maar op cijfers, met de allerbeste kennis en ervaring, ben ik in een jaar zo ontzettend gegroeid met mijn onderneming.

Het heeft er zelfs voor gezorgd dat ik gek ben geworden op mijn cijfers en het streven om nog beter te presteren, Aanrader!!

**Caroline Vermeir**

4 reviews · 6 foto's

★★★★★ 5 maanden geleden

Van bij het begin van het programma was ik meteen onder de indruk van Marissa's geavanceerde blauwdruk voor werkelijk alles: van mindset tot financieel plan en acties. Ze denkt aan alle aspecten van een onderneming. Marissa is zeer toegankelijk en heeft me nooit met één vraag laten zitten (aangezien kleine verschillen zijn tussen BE en NL systeem). Ontzettend waardevolle inzichten geleerd die mij als ondernemer voor altijd hebben verbeterd. Top!

**Shinta Lempers**

1 review

★★★★★ een jaar geleden

Marissa is een fantastische coach. Ik was het vertrouwen een beetje kwijt in business coaches, maar Marissa heeft dat dubbel en dwars hersteld. Ze heeft enorm veel ervaring en kennis, en ze heeft echt altijd het beste advies klaar. Zowel creatief als zakelijk. Ik heb dankzij Marissa enorme stappen gezet. Ik heb een traject bij haar gedaan en daarna zonder enige twijfel verlengd, zodat ik haar kan blijven consulteren. Het programma is zo uitgebreid dat ik er niet aan toekwam alles in vijf maanden te integreren. Ik gun iedereen Marissa!



Tiara Nataf

Local Guide · 44 reviews · 10 foto's

★★★★★ een jaar geleden

Zonder twijfel, een van de aller beste investeringen die ik heb gedaan, sinds het starten van mijn bedrijf 7 jaar geleden.

Ik ga eerlijk zijn dat ik een beetje twijfelde, omdat ik op dat moment niet het geld had om dit te betalen. Maar ik WIST gewoon hoe ontzettend waardevol dit zou zijn voor mij als persoon, en voor mijn bedrijf.

Ik geloof oprecht dat er mega grote stappen gezet zijn voor mijn bedrijf. Ik weet nu bijvoorbeeld 100% dat all mijn marges goed zitten. Ik weet wat werkt, en wat niet werkt. En op basis hiervan kan ik veel beter sturen in mijn bedrijf.

Ik raad het oprecht aan om met Marissa samen te werken! Wens je veel plezier en succes!



Evelyne van Vlerken

3 reviews

★★★★★ 11 maanden geleden

Bang voor de zoveelste nutteloze investering in mijn bedrijf, maar ergens toch wel beseffend dat ik iets moest ondernemen om zicht te krijgen op mijn cijfers, heb ik na een telefoontje met Marissa toch de sprong gewaagd. Bleek dus de beste beslissing van 2022, die nog ver zal doorlopen tot in 2023!

Marissa is in alle zachtheid to the point, duidelijk en vooral: constructief. Door haar is er zò veel in gang gezet, niet enkel voor mijn bedrijf, maar ook voor mijn persoonlijke hernieuwde inzichten in ondernemen in het algemeen en energie om te blijven schakelen naar een hoger niveau.

Dankjewel Marissa, want na 6 maanden kan ik wel met zekerheid zeggen: deze investering is EXACT wat ik nodig had! Liefs, Evelyne



Marleen Visser

10 reviews · 2 foto's

★★★★★ 10 maanden geleden

Ik ben heel blij dat ik met de school van Marissa aan de slag ben gegaan!

Alles is veel meer op de rit en ik heb eindelijk het gevoel dat ik grip heb op mijn geld. Ik ben al heel lang zelfstandige (sinds mijn 16e..) - dus stel je voor hoe lang ik er al naar verlang om hier echt grip op te hebben :) Dank je wel Marissa!



Kim t.D

16 reviews

★★★★★ 10 maanden geleden

Door Marissa heb ik een fantastisch fundament neergezet voor mijn bedrijf. Ik weet precies wat mij te verwachten staan kwa in- en uitkomsten, ik ben niet meer bang voor blauwe brieven en ik weet dat het geen wat ik doe, lonend is. Marissa heeft echt een gevoel voor cijfers en het runnen van een bedrijf en is heel betrokken. Echt een aanrader, je gaat de investering dubbel en dwars terug verdienen!

Expand

Het programma voor als jouw fundament staat, je al een mooie omzet draait en nu klaar bent om strategisch te schalen. Dit programma is voor jou als je een exponentiële groei wil doormaken in omzet én winst en je nu het gevoel hebt dat je op een kruispunt staat van verschillende groei-opties en je in plaats van harder wil werken strategischer wil schalen.

Dit programma is voor jou als je, net als ik, gelooft in snelle, simpele en duurzame groei.

Scan de QR code voor meer informatie!



Let op: we hebben een Expand programma voor merken met een fysiek product en voor agency's / bureau's.

Expand

- 1:1 kick-off sessie waar we in jouw huidige cijfers, business en verdienmodel duiken;
- Een maatwerk financieel dashboard wat Team Marissa Bonants voor jou opstelt voor makkelijker en sneller inzicht;
- 1:1 call waarin we jouw groeiplan + dashboard doornemen zodat jij er feilloos mee kunt werken + we jouw voortgang meten gedurende de maanden;
- Maandelijks planningscall met de groep voor een kraakheldere focus (je ontvangt elke maand een voorbereiding voor de sessie);
- Elk kwartaal een live-dag op een exclusieve locatie;
- Implementatie call na de live-dag voor sneller resultaat;
- Eigen contactpersoon uit Team Marissa Bonants voor tussentijdse berekeningen, analyses en vragen;
- Elk kwartaal 1:1 strategische groeisessie met Marissa;
- Modules en lessen met gevorderde groei content op het gebied van financieel leiderschap, financiële besluiten en processen/systemen;
- Toegang tot alles van The Money Making Impact School.

Ben jij toe voor de volgende stap en doe je mee met Expand?



Scan de QR code en meld je aan. Na aanmelding ontvang je direct toegang en alle informatie. Vergeet niet de kortingscode!

[EXPAND1](#)

[EXPAND6](#)

[EXPAND12](#)

**Stap je voor vrijdag
29 maart 00:00 in
Expand of boek je
jouw call?
Dan krijg je 500 euro
korting.**



Krachtige ondernemers maken krachtige besluiten. Jij maakt het besluit, maar ik kan niet wachten om te ontdekken waar je over 6 maanden staat.

Twijfel je of heb je een vraag?

- Stuur je vraag naar

contact@marissabonants.nl

- Plan een call in met Team Marissa Bonants. Als je je call plant voor afloop van de bonusperiode dan zetten we de korting nog voor je open.

[>> Plan een call](#)

Twijfel niet langer en maak de keuze die de ondernemer die al vet verdient zou maken.





Static Entertainment

2 reviews · 1 foto

★★★★★ 7 maanden geleden

Als ondernemer is het vaak lastig om alle ballen hoog te houden. Met Team Marissa aan boord merk je dat alles een stuk inzichtelijker en vooral een stuk makkelijker wordt. Marissa staat voor meedenken en oplossingsgericht te werk gaan. Persoonlijke aandacht via de 1 op 1 gesprekken zorgen ervoor dat er een compleet beeld ontstaat. Pijnpunten worden besproken op een zodanige manier dat je merkt dat er echt hulp en oplossingen worden geboden waar je mee uit de voeten kunt. Wij zijn nog niet eens halverwege het programma maar al zoveel verder geholpen met onze pijnpunten, vragen en doelen! Wij raden Team Marissa aan niet alleen omdat ze behoorlijk veel kennis bezitten. Het inlevingsvermogen en de zorg voor ons als klant is niet te vergelijken met andere programma's te wij hebben mogen ervaren. Als ondernemer wil je ook nog steeds gezien worden als mens die af en toe wat guidance nodig heeft.

Dank je wel!
Randy en Suzanne



“Marissa, hierbij wil ik je bedanken voor je input bij KASSL. In een kort tijdbestek heb ik door jou de slagen kunnen maken die ik nodig had en waarmee ik klaar ben voor vragen/antwoorden van aandeelhouders/stakeholders maar vooral voor mijzelf om duidelijk inzichtelijk te hebben hoe de cashflow er komende periode uit zal gaan zien. Ik zou je aan iedereen aanraden en hoop dat je nauw betrokken blijft bij KASSL!”

Charlotte Schreuder
KASSL Editions



Het 1-1 groeitraject van Marissa heb ik als positief ervaren met een volwassener bedrijf als gevolg. Nu ik kan uitrekenen wat wel/niets oplevert kan ik veel makkelijker nee zeggen en oude "verkeerde" gewoontes loslaten zoals deze: inkopen is geen doel op zich. Nu ik een plan heb zie ik veel meer de opties tot uitbesteden en groei. Na de moeizame coronajaren heb ik weer de juiste strategie te pakken en inzicht gekregen. Dit inzicht geeft zekerheid. Zekerheid in "waar zit de winst", of eigenlijk "waar zit meer winst in" en het cashflow "management". Ik neem mee uit het traject dat ik me beter kan richten op een specifieke doelgroep en daar een zorg afgestemd kwaliteitsassortiment aan mag leveren.

Saskya van der Mark
Piraten & Prinsessen



Maurice Booyink

5 reviews

★★★★★ een maand geleden

Wij werken nu al 2 jaar heel prettig samen. De financiële administratie en cijfers had ik al netjes in een boekhoudprogramma staan voordat wij gingen samenwerken. Ondanks dat is het voor mij een enorme meerwaarde gebleken om hier samen maandelijks actief naar te kijken. Het houdt mij "accountable" en zorgt ervoor dat ik doe wat wij samen hebben afgesproken.

Verder heeft Marissa mij enorm geholpen om per verkoopkanaal (Webshops/Marketplaces) de rendementen helder te krijgen! Vervolgens kunnen wij hier nu maandelijks actief en per verkoopkanaal op sturen.